



情緒賽局：揭開決策背後的情緒機制，
8 位諾貝爾經濟學獎得主盛讚，提高
人生勝率的 23 項贏家邏輯

Feeling Smart: Why Our Emotions Are More
Rational Than We Think

作者：艾雅爾·溫特

原文作者：Eyal Winter

譯者：高英哲

出版社：大牌出版

出版日期：2019/05/29

內容簡介

——生活即賽局——

情緒，則是爭取斡旋空間的寶貴工具

知彼解己 x 精進決策 x 創造雙贏

諾貝爾經濟學獎得主、賽局理論巨擘，勞勃·歐曼（Robert J. Aumann）：

「本書解釋為何情緒其實非常理性，並能增進我們每個人最切身的利益。」

- 生氣有什麼好處？
- 情侶爭奪約會地點，如何做出彼此開心的最佳選擇？
- 什麼樣的報酬，才能創造最大動機？
- 如何促成雙方合作，在互動中雙贏？
- 市場競標時，如何避免贏家的詛咒？

宏博研究獎（Humboldt Prize）得主、行為經濟學家艾雅爾·溫特（Eyal Winter）以行為經濟學、演化論、心理學、腦科學、賽局理論為架構，用深具啟發性的觀點解讀決策背後的情緒機制，搭配各式各樣有趣案例，以詼諧睿智的敘事手法教你——使用贏家邏輯、採取最佳策略！

日常生活中存在各種賽局，而情緒便是一種釋放訊號的機制，讓我們得以協調彼此行動、達到平衡點，創造最大優勢。

本書不談艱澀難懂的理論、複雜的數學公式或經濟學模型，而是以人性的直覺思維模式著手，搭配多項實驗成果與研究案例，帶領讀者有效率的認知升級，學會：

1. 精準判斷局勢

我該蓋牌還是加碼？要妥協還是堅持？會得到香吻一枚還是一巴掌？了解情緒在社會情境

下扮演的角色，能更準確判斷局勢，知道該合作互惠，還是競爭勝出。

2.高品質決策

情緒跟理智機制實際上是共同運作、互相支持。許多時候靠情緒或直覺做出的決定，不但比嚴謹分析後所做的決定，來得更有效率、品質更好。

3.提高勝算

情緒並不是人類在漫長原始的演化過程中，所遺留下來的退化遺跡，而是一項有效、精巧的工具，能夠與理性面平衡互補。最終擁有優勢的不是僅靠理性運作的人，而是感性與理性兼具的人。

作者介紹

作者簡介

艾雅爾·溫特（Eyal Winter）

艾雅爾·溫特教授現任耶路撒冷希伯來大學理性研究中心主任，這是全世界最頂尖的決策學術研究機構之一。溫特教授曾任希伯來大學經濟系主任，在 2011 年獲頒由德國政府頒發的宏博研究獎（Humboldt Prize）。他在美國華盛頓大學、義大利歐洲大學學院、英國曼徹斯特大學等機構，也都有擔任教授職，此外還擔任國際賽局理論學會委員，以及《賽局與經濟行為》（Games and Economic Behavior）期刊助理總編輯。他在包括哈佛大學、史丹佛大學、普林斯頓大學、加州大學柏克萊分校，及劍橋大學等 26 個國家，超過 130 所大學上過課。

譯者簡介

高英哲

英國約克大學經濟碩士。臺灣大學科學教育發展中心、《BBC 知識》特約譯者，譯有《機率思考》、《量化行銷時代》、《太空旅行指南》等書。